

Stellenausschreibung Junior Sales Manager ERP



*Sales, Vertrieb, Sage Kaufmännische Lösungen, unbefristet, Vollzeit
aXon Gesellschaft für Informationssysteme mbH, Standort Paderborn*

Zur langfristigen Sicherung unseres Erfolgs suchen wir zur Vollzeitanzstellung:

Junior Sales Manager

Wir über uns

Mit Stammsitz in Paderborn bietet aXon mittelständischen Unternehmen in Ostwestfalen IT-Strategie- und Prozessberatung, passgenaue Software-Lösungen, Schulungen und Support. Wir geben unseren Kunden das Versprechen einer vertrauensvollen und zuverlässigen Partnerschaft, die das Unternehmen des Kunden als Ganzes sieht. Dabei verstehen wir Software und Datenbanken als Werkzeuge um das Business unserer Kunden weiter voran zu bringen und Freiräume für Neues zu schaffen.

In drei strategischen Geschäftsfeldern vermarkten und betreuen wir ERP-, CRM- und PPS-Systeme, Kollaborations- und Portal-Lösungen (ECM), sowie Business Intelligence-Lösungen (BI).

Wen wir suchen

Wir suchen nicht einfach Mitarbeiter, sondern engagierte, innovativ denkende Menschen. Sie arbeiten als Teil eines jungen motivierten Teams in einem wachsenden Technologieunternehmen. Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in immer wieder neuen Kundensituationen mit langfristiger Perspektive erwartet Sie.

Das wünschen wir uns

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder (Fach-) Hochschulabschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung
- Erfahrung im Projekt- und Softwarevertrieb
- ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- kundenorientiert, selbstbewusst, überzeugungsstark und teamorientiert
- routiniertes Arbeiten am PC

Ihre Aufgaben

Sie begeistern sich für innovative Softwarelösungen, suchen die Herausforderung im Team und besitzen den stetigen Willen zur (Selbst-) Optimierung?

Als Sales Manager ERP liegt Ihre Hauptaufgabe in der Akquisition von Interessenten für das Neukundengeschäft sowie die Betreuung von zugewiesenen Bestandskunden für die ERP-Lösung Sage Office Line im Einzugsgebiet Ostwestfalen. Kernbereiche sind die Kundenakquise, die Ausarbeitung von Angeboten sowie deren Präsentation bei Interessenten und Kunden. Dabei führen Sie Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss, planen und führen Presales-Veranstaltungen durch und repräsentieren unser Unternehmen auf Messen. Durch Ihre zielgerichtete Vorgehensweise erreichen Sie gleichsam die Vorgaben in Umsatz und Kundenzufriedenheit in enger Zusammenarbeit mit Innendienst, Marketing und Presales.

Das bieten wir Ihnen

Wir bieten Ihnen Anspruchsvolle Aufgaben und die Möglichkeit modernste Technologien in abwechslungsreichen Projekten einzusetzen und dabei Ihr volles persönliches Potenzial zu entfalten. Als Sage Solution Center in Paderborn stehen wir für eine sachkundige und kompetente Ausbildung und fortwährende Weiterbildung mit Entwicklungschancen in einem wachsenden Unternehmen. Ergreifen Sie die Möglichkeit, in unserem sympathischen und innovativen Team, entscheidende Akzente zu setzen. Unser Personalteam freut sich auf Ihre Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen!

Bewerbungen an

Personal
aXon Gesellschaft für Informationssysteme mbH
Technologiepark 20
33100 Paderborn
<http://www.axongmbh.de>